

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE SERVIÇOS TI**

# 2023

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

15 de fevereiro de 2024

# Aviso Legal

- Esta apresentação contém declarações sectoriais e prospetivas relativas ao desenvolvimento do negócio da Novabase. Embora essas declarações sejam baseadas nas projeções atuais, julgamentos e expectativas futuras da Novabase, uma série de riscos e incertezas podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Tais riscos e incertezas advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como a situação geral do mercado, fatores macroeconómicos, diretrizes e tendências regulatórias, políticas ou governamentais, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. A informação financeira aqui reportada não foi auditada.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# 2023 Perspetivas



**Presidente e CEO**

NOVABASE

## Mensagem do Luís Paulo Salvado

“A Novabase alcançou em 2023 progressos importantes na execução da sua estratégia, espelhados nos resultados que agora apresentamos.

O Volume de Negócio aumentou 10% e o EBITDA 19%. Os Resultados Líquidos atingiram os 47 M€, uma subida de 428%, catapultados pela mais-valia de 40 M€ com a alienação do negócio Neotalent.

O Net Cash fixou-se nos 68 M€, um incremento de 28 M€ já incluindo a utilização de 17 M€ na OPA sobre ações próprias e 11 M€ em remuneração aos acionistas.

O retorno acionista total foi de 42%, refletindo o bom desempenho estratégico e operacional.

No segmento Next-Gen a atividade internacional cresceu 13% e representa 69% do total, sendo o Reino Unido e a Alemanha os principais mercados. O EBITDA subiu 39%, beneficiando da estabilização das operações no Médio Oriente. O custo por colaborador também subiu 11%, indicando uma proposta de valor mais competitiva para fazer face à atual competição por quadros especializados na área tecnológica.

Dedicamos estes resultados a toda equipa da Novabase, cujo talento e trabalho empenhado tornaram possíveis.

O guidance para 2023 definido no *Strategy Update 2019+*, conforme já antecipado e anunciado ao mercado, não foi totalmente atingido. Contudo, no mandato de 3 anos que agora termina, o Next-Gen registou um crescimento orgânico de 46% no Volume de Negócios e de 57% no EBITDA, fixando-se esta margem nos 9,5%.

Para 2024, e apesar da incerteza que continua a ser a variável dominante, acreditamos na capacidade da nossa equipa para executarmos a estratégia definida.

Dada a atual posição de Cash, o Conselho de Administração irá propor na próxima Assembleia Geral de acionistas o pagamento de um montante até 1,79 € por ação, sujeito a eventuais ajustamentos por configuração final das rubricas do balanço, e com uma possibilidade ainda em análise de remuneração em espécie, por opção do acionista beneficiário, em moldes a anunciar aquando da convocatória.”

# 2023 em Análise

Next-Gen:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Forte desempenho, 100% orgânico

Next-Gen cresceu a dois dígitos YoY, com o negócio internacional acima 13%. Margem EBITDA próxima da meta de dois dígitos, refletindo recuperação nos projetos do MO com desafios de entrega em 2022.

Parceria de Capital da Celfocus, com o objetivo de alinhamento de valor acionista, concluída em 2023.

Next-Gen focado na expansão internacional, particularmente nas áreas de *Cognitive* e *Analytics*, e no desenvolvimento do seu motor de talento.

Value  
Portfolio:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Venda do Negócio de IT Staffing

A Novabase continuou a implementar com sucesso a sua estratégia, com a venda do Negócio de *IT Staffing* ao Conclusion Group B.V., por um múltiplo de *Price to Sales* 2022 de 1,31x, sujeito a ajustamentos.

Esta transação permite uma remuneração adicional aos acionistas da Novabase e, ao mesmo tempo, concentrar todos os recursos no negócio Next-Gen.

Execução  
Estratégia  
2019+

## Transformação bem sucedida

Cumprimento integral da meta de remuneração acionista, embora, conforme antecipado, mais demorado na ambição operacional para 2019-2023, condicionado por atrasos no crescimento inorgânico e complexidade do período (COVID-19 e conflitos geopolíticos).

Zona de Imprensa

## Novabase nas Notícias<sup>1</sup>

- **Parceria com MATRIXX Software** | Celfocus e MATRIXX juntaram-se para apresentar solução de IA para monetização de 5G.
- **Prémio na Cerimónia Glotel Awards** | Celfocus e Vodafone conquistam prémio na World Communication Awards 2023, organizado pela Telecoms.com.
- **Patrocínios do Banking Transformation Summit, FutureNet World, Total Telecom Congress e Netwok Now** | A Celfocus continua a apoiar eventos internacionais de referência focados em temas que impactam a economia digital e inovação em tecnologias *next-gen*.
- **A criar uma ‘Marca do Empregador’** | A Novabase está empenhada em atrair o melhor talento, participando em múltiplas iniciativas em universidades e feiras de emprego, por ex. FISTA23<sup>2</sup>, SINFO 30, JEEC 2023<sup>3</sup> e Jobshop 2023, entre outras.
- **Parceria de Capital da Celfocus** | No âmbito do plano de desenvolvimento do negócio da Celfocus, será iniciado um processo que culminará na aquisição de uma percentagem minoritária do capital social da Celfocus por um conjunto de colaboradores do Grupo Novabase com responsabilidades de liderança operacional.
- **Venda do Negócio de IT Staffing** | A Novabase vendeu o seu negócio de *IT Staffing* ao Conclusion Group por 51,1 milhões de euros, sujeito a ajustamentos.
- **Novabase lançou Oferta Pública sobre a aquisição de Ações Próprias** | Em resultado, a Novabase adquiriu 3.558.550 ações (11,33% do seu capital social) e reduziu o seu capital social por cancelamento das ações adquiridas no âmbito da Oferta.
- **Novabase pagou 0,42 €/ação** | Foi cumprido o compromisso de pagar um total de 1,50 €/ação aos acionistas no período 2019-2023, no âmbito da Estratégia 2019+.
- **Novo acionista qualificado** | O fundo Isatis Investment Classic Blue informou deter uma participação qualificada de 5% no capital da Novabase.

<sup>1</sup> Até à data desta apresentação.

<sup>2</sup> Fórum da Escola de Tecnologias e Arquitetura do ISCTE.

<sup>3</sup> Jornadas da Engenharia Eletrónica e Computadores.

# Facto Relevante



## Venda do Negócio de *IT Staffing*

---

## Concretização da venda do Negócio de *IT Staffing*

- A 12 de outubro de 2023, a Novabase celebrou um contrato de compra e venda com a Conclusion Group B.V. do seu Negócio de *IT Staffing* através da alienação da totalidade das ações detidas pela Novabase Neotalent S.A., correspondentes a 95,003% das ações representativas do capital social desta, a qual detém a totalidade do capital social da Novabase Neotalent España, S.A.U..
- O preço inicial acordado foi de 49,4 M€, sujeito a determinados ajustamentos previstos no Contrato, ao qual pode acrescer um potencial *earn-out* de até 0,95 M€, dependente do cumprimento integral do *Transitional Services Agreement* (“TSA”) também celebrado na mesma data.
- A venda foi substantivamente concluída no final de novembro, após verificação das condições precedentes relevantes do Contrato.
- A 18 de dezembro o comprador pagou 51,1 M€, compreendendo determinados ajustamentos ao preço inicial. O preço de venda final está ainda sujeito a ajustamentos positivos ou negativos, decorrentes do apuramento final das cláusulas de preço definidas no Contrato.
- Com efeito, a Novabase registou, com referência a 30 de novembro de 2023, a mais-valia pela alienação do Negócio de *IT Staffing* no valor de 39,8 M€, acima do intervalo de 26 M€ a 33 M€ de mais-valia estimada divulgada ao mercado, mas ainda sujeita a ajustamentos.

# Indicadores Financeiros

## Resultados sólidos num ano marcado pela venda do *IT Staffing*

O Volume de Negócios e o EBITDA não incluem o Negócio de *IT Staffing* (Value Portfolio), descontinuado no 4T23, para todos os períodos nesta apresentação.

- Volume de Negócios cresceu 10% YoY
- 69% do Volume de Negócios gerado fora de Portugal, com o Next-Gen a crescer internacionalmente a dois dígitos, +13% YoY
- Mercados-alvo Europa & MO representam 95% do negócio internacional do Next-Gen
- Receitas de clientes *Top Tier* cresceram 9% YoY
- EBITDA aumentou 19% YoY
- Resultado Líquido de 47,1 M€
- Recorde da posição de Net Cash de 67,8 M€
- Base de Talento de 1317 colaboradores
- Retorno Acionista Total de 42%



Performance 2023



# Volume de Negócios cresceu 10% YoY

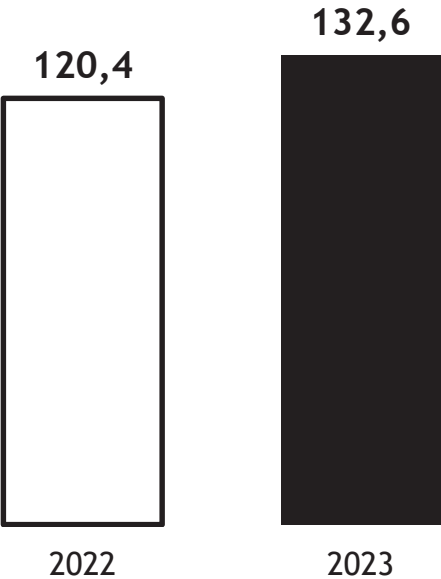
Impulsionado pelo negócio internacional do Next-Gen, com um aumento de 13% YoY.

# Indicadores Chave

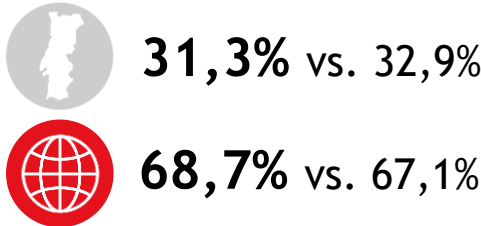


## Volume de Negócios

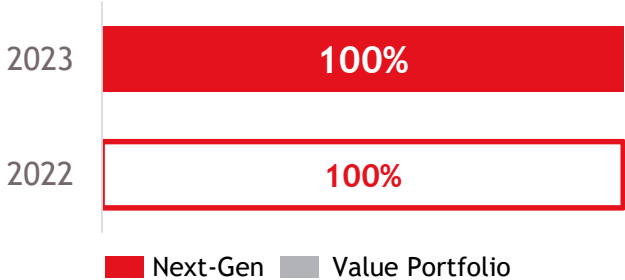
Volume de Negócios



Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

# Indicadores Chave

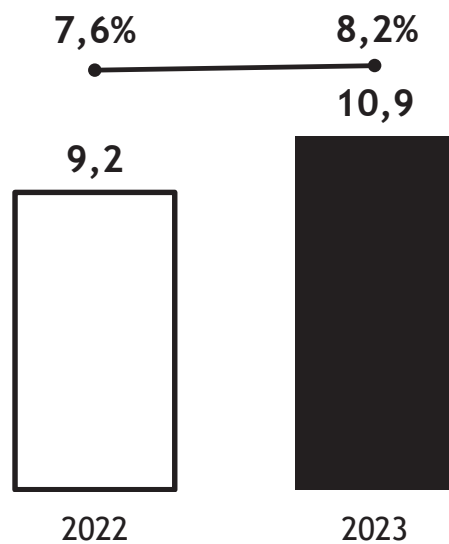
NOVABASE

## EBITDA aumentou 19% YoY



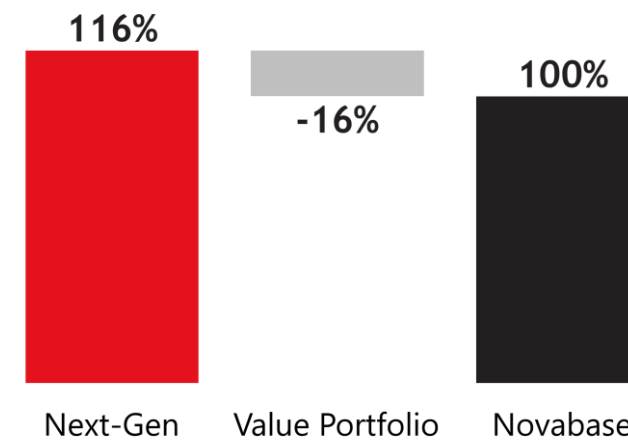
EBITDA

EBITDA



— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



# Indicadores Chave

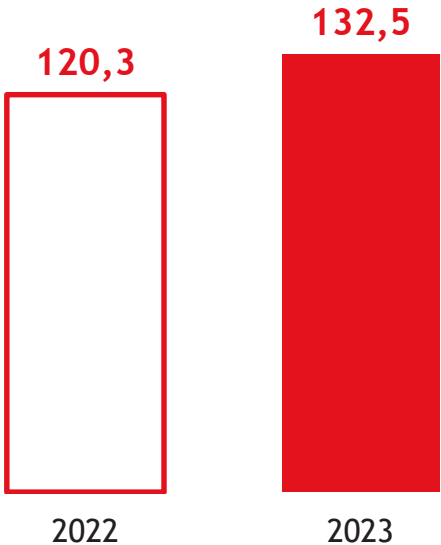
## Volume de Negócios do Next-Gen cresceu 10% YoY...

Crescimento 100% orgânico.

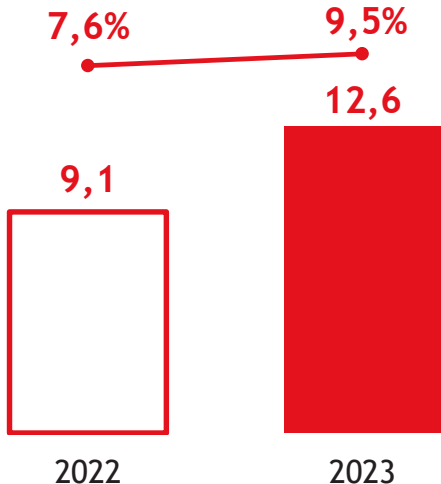
## ... com EBITDA acima 39% YoY

Rentabilidade positivamente impactada pela recuperação de margens no MO, apesar dos custos de internacionalização, inflação salarial e investimentos em ofertas-chave.

Volume de Negócios



EBITDA



— Margem EBITDA



Segmento Next-Gen

# Indicadores Chave



Segmento Next-Gen

NOVABASE

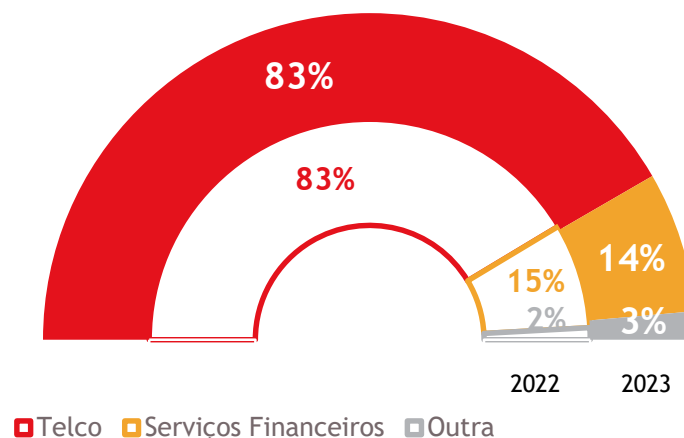
## Subida a dois dígitos nas Ops. Internacionais

Resultados da abordagem Multi Indústria a emergir, mas ainda domínio Telco.

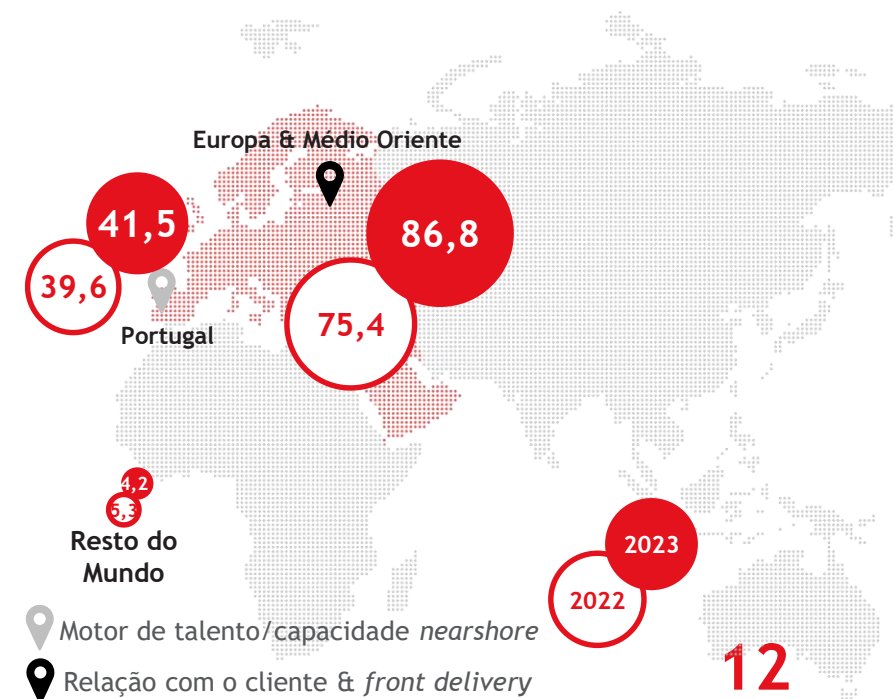
Negócio internacional com notável crescimento de 13% YoY, representando 69% do Volume de Negócios do Next-Gen.

Mercados-alvo Europa & MO totalizaram 95% das Receitas internacionais do segmento, +15% YoY.

Volume de Negócios por Indústria (%)



Volume de Negócios por Geografia



# Indicadores Chave

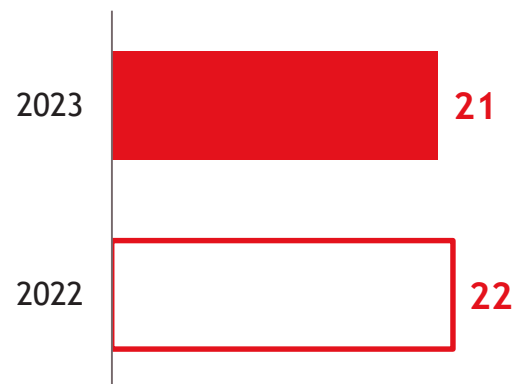


Segmento Next-Gen

## Receitas de clientes *Top Tier* cresceram 9% YoY

Crescimento da base de clientes e investimentos em curso para aumentar a visibilidade da marca e o valor em carteira de clientes *top-tier*.

Cientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



% Volume de Negócios de clientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



O número total de clientes em 2023 subiu para 117 (111 em 2022).

<sup>(1)</sup> Clientes *Top Tier* (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

# Indicadores Chave



Segmento  
Value Portfolio

NOVABASE

## Topline do Value Portfolio de 0,1 M€

Segmento reflete apenas as Ops. de VC e a estrutura central em resultado da venda do Negócio de *IT Staffing*, e a sua consequente apresentação em Operações Descontinuadas.

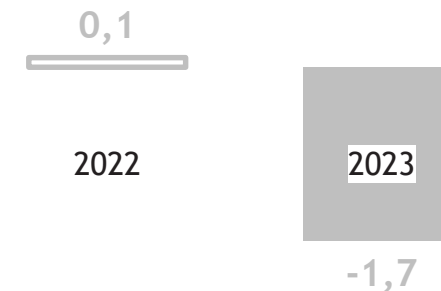
Volume de Negócios



## EBITDA diminui para -1,7 M€

Impactado pelos custos da estrutura central.

EBITDA



# Indicadores Chave



## EBITDA para Resultado Líquido

### Resultado Líquido de 47,1 M€

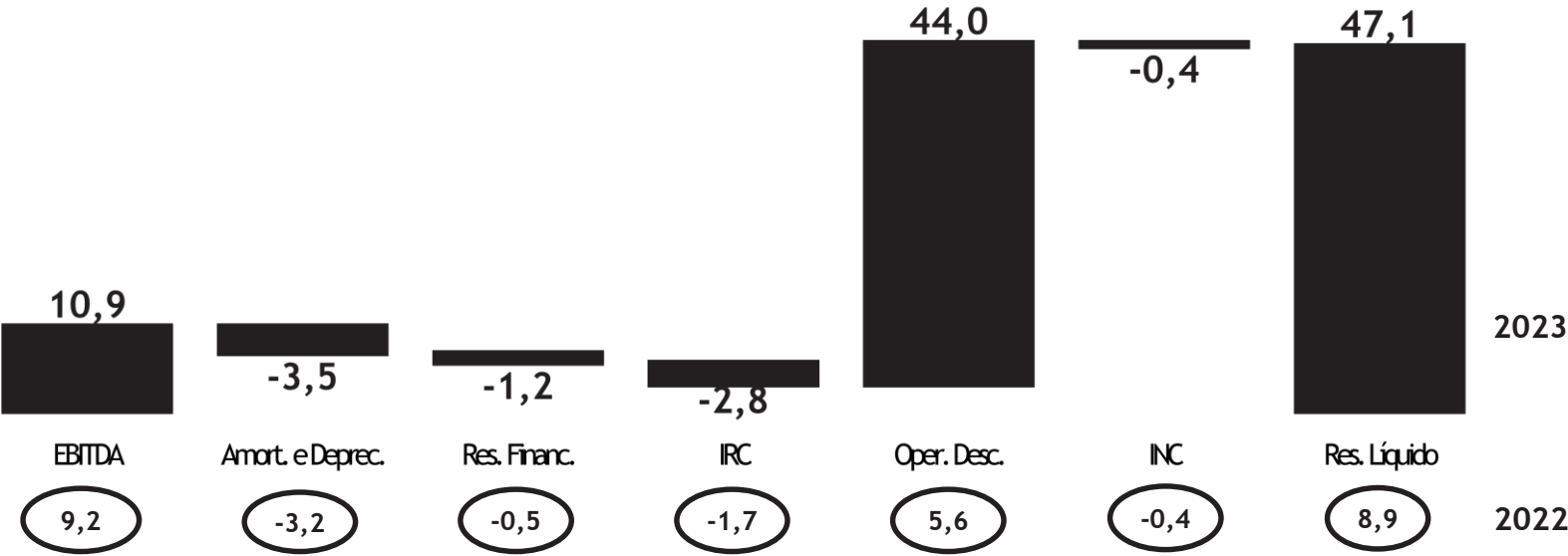
Resultados financeiros caíram 0,7 M€ YoY, fruto do aumento dos juros e do menor nível de revalorizações na carteira dos FCR.

Variação no IRC de -1,1 M€ YoY reflete a queda nos incentivos fiscais ao I&D reconhecidos.

As operações descontinuadas aumentaram 38,4 M€ YoY, essencialmente devido à mais-valia gerada na alienação do Negócio de *IT Staffing*, no valor de 39,8 M€.

O Resultado por Ação total subiu para 1,76 € (0,29 € em 2022).

EBITDA para Resultado Líquido



# Indicadores Chave



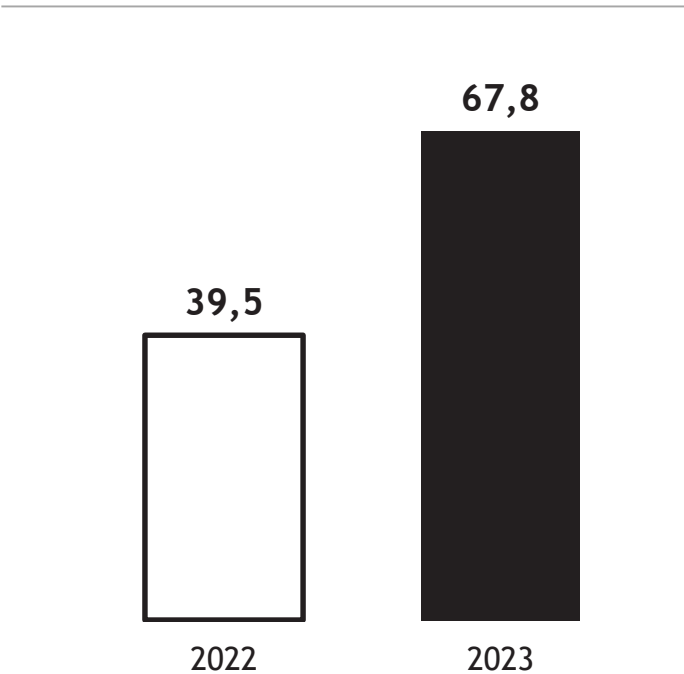
Net Cash

## Recorde da posição de Net Cash de 67,8 M€

Para apoiar o crescimento do Next-Gen e remuneração acionista.

Geração de *cash* de 5,3 M€ em 2023, excluindo o recebimento de 51,1 M€ pela alienação do Negócio de *IT Staffing*, e os pagamentos de 10,8 M€ e de 17,3 M€ relativos à remuneração acionista e à aquisição de ações próprias no âmbito da Oferta Pública, respetivamente.

Net Cash



3,3 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que Não Controlam (Vs. 3,2 M€ em 2022).

Dado o encaixe proveniente da venda do Negócio de *IT Staffing* e a bom desempenho em 2023, o Conselho de Administração irá propor à próxima Assembleia Geral de Acionistas uma remuneração de até 1,79 €/ação.



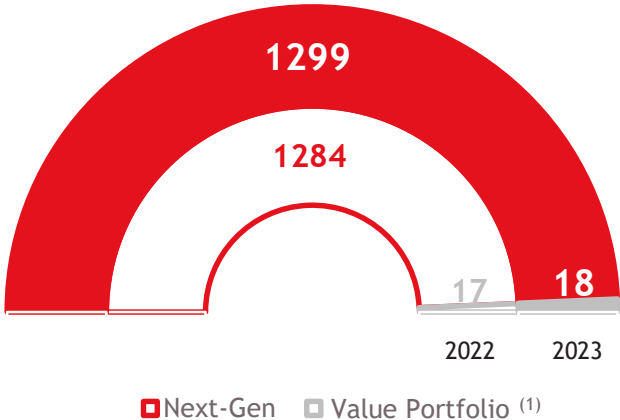
# Indicadores Chave



## Talento

## Base de Talento de 1317 colaboradores

### Número médio de Colaboradores



Pool de Talento cresceu 1% YoY (1301 em 2022).

A rotatividade ttm (2) do Next-Gen diminuiu para 11,2% (18,2% em 2022), confirmando a tendência de queda que temos vindo a observar, em resultado da gestão proativa da nossa pool e evolução do contexto de mercado.

(1) Excluindo o *IT Staffing* que representava 811 colaboradores em 2022.  
(2) Determinado pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores, dos últimos 12 meses.

# Indicadores Chave

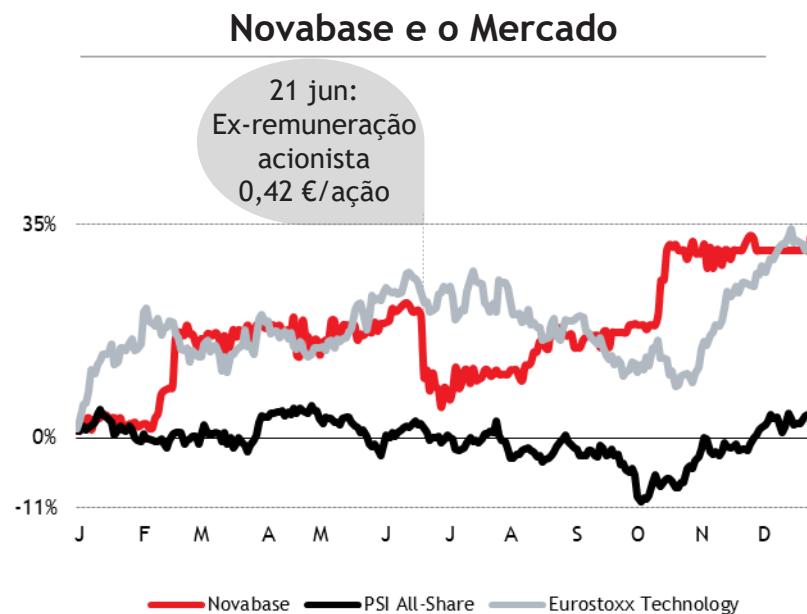


## Mercado Bolsista

## Retorno Acionista Total de 42%

A ação da Novabase valorizou 33% em 2023 (ou 42% ajustando a remuneração acionista), enquanto o índice EuroStoxx Technology apreciou 32% e o índice PSI All-Share cresceu 4%.

Em 2023, a Novabase pagou 0,42 €/ação aos acionistas, cumprindo a intenção de pagar um total de 1,50 €/ação em 2019-2023<sup>(1)</sup>.



Neste período, a Novabase lançou uma OPA sobre ações próprias, criando uma oportunidade adicional de remuneração acionista. Em resultado, a Novabase adquiriu 3.558.550 ações a 4,85 €/ação.

Excluindo as ações adquiridas no âmbito da Oferta (canceladas para redução do capital social), a Novabase adquiriu 18 mil ações em 2023. A 31 de dezembro de 2023 detém 658.461 ações próprias (2,48% do seu capital social).

O *price target* médio divulgado pelos analistas é 6,40 €. O *upside* médio é 19%.

A Capitalização Bolsista no final de 2023 é de 142,2 M€, com um *Price to Sales* ttm de 0,79x.

O CA irá propor à Assembleia Geral de Acionistas a realizar no dia 22 de maio, uma remuneração de até 1,79 €/ação.

(1) Intenção expressa pelo Conselho de Administração nos termos do *Update* Estratégico 2019+.

## Alternative Performance Measures

As APM's usadas pela Novabase neste Relatório são: EBITDA e Net Cash.

O EBITDA permite avaliar a rentabilidade do negócio e capacidade de gerar recursos através das suas atividades operacionais. É definido como os resultados operacionais excluindo as amortizações e depreciações e (se existirem) custos não operacionais (por ex., custos de reestruturação). "Resultados Operacionais" são, simultaneamente, o item da demonstração dos resultados consolidados, que constitui parte integrante deste Relatório, mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários. "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação em 2023 e período comparativo, é analisada na tabela abaixo.

	2022	2023
Caixa e equivalentes a caixa	40.617	80.314
Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup>	8.272	3.529
Dívidas a Inst. de crédito - Não Corrente	(5.200)	(8.587)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(4.200)	(7.475)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>39.489</b>	<b>67.781</b>

	2022	2023
Nº ações próprias em carteira	2.047.413	658.461
Cotação no último dia (€)	4,040	5,360
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>8.272</b>	<b>3.529</b>

(1) Determinado pela multiplicação do nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



Em cumprimento das orientações da ESMA

# NEXT-GEN

## EMPRESA DE SERVIÇOS TI



### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 795,829.11 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL



### Relação com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Relatório disponível no site:  
[www.novabase.com](http://www.novabase.com)



### Próximos Eventos

**Assembleia Geral de Acionistas**  
22 de maio (15h00)

**Resultados 1S24**  
31 de julho (após fecho de mercado)

# NOVABASE

## Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 31 de dezembro de 2023

	31.12.23	31.12.22
	(Milhares de Euros)	
<b>ATIVO</b>		
Ativos fixos tangíveis	1.391	1.918
Ativos intangíveis	9.264	11.935
Ativos sob direito de uso	11.390	3.253
Investimentos financeiros	13.879	13.961
Ativos por impostos diferidos	6.945	8.826
Outros ativos não correntes	1.466	1.706
<b>Total de Ativos Não Correntes</b>	<b>44.335</b>	<b>41.599</b>
Inventários	-	-
Clientes e acréscimos de proveitos	40.073	55.528
Devedores e despesas antecipadas	10.326	10.866
Instrumentos financeiros derivados	246	763
Caixa e equivalentes a caixa	80.314	40.617
<b>Total de Ativos Correntes</b>	<b>130.959</b>	<b>107.774</b>
Ativos operações em continuação	175.294	149.373
Ativos operações descontinuadas	1.373	268
<b>Total do Ativo</b>	<b>176.667</b>	<b>149.641</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>		
Capital social	796	32.971
Ações próprias	(20)	(2.150)
Prêmios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	27.449	16.436
Resultado líquido	47.058	8.917
Capital Próprio atribuível aos acionistas	75.509	56.400
Interesses que não controlam	11.587	10.827
<b>Total do Capital Próprio</b>	<b>87.096</b>	<b>67.227</b>
<b>PASSIVO</b>		
Instituições de crédito	8.587	5.200
Responsabilidades com locações	9.796	1.114
Provisões para riscos e encargos	3.269	3.047
Outros passivos não correntes	2.749	363
<b>Total de Passivos Não Correntes</b>	<b>24.401</b>	<b>9.724</b>
Instituições de crédito	7.475	4.200
Responsabilidades com locações	1.961	2.737
Fornecedores	4.628	7.015
Credores e acréscimos de custos	28.240	36.503
Instrumentos financeiros derivados	112	260
Proveitos diferidos	20.972	20.007
<b>Total de Passivos Correntes</b>	<b>63.388</b>	<b>70.722</b>
<b>Total de Passivos oper. em continuação</b>	<b>87.789</b>	<b>80.446</b>
<b>Total de passivos oper. descontinuadas</b>	<b>1.782</b>	<b>1.968</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>89.571</b>	<b>82.414</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>176.667</b>	<b>149.641</b>
Net Cash	67.781	39.489

## Demonstração dos Resultados Consolidados para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023

	31.12.23	31.12.22 (*)	Var. %
	(Milhares de Euros)		
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<i>Proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	132.556	120.399	
Proveitos suplementares e subsídios	144	124	
Outros proveitos de exploração	321	219	
	<b>133.021</b>	<b>120.742</b>	
<i>Custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(46.760)	(45.141)	
Gastos com o pessoal	(73.945)	(66.668)	
(Provisões) / anulação de provisões	(827)	267	
Imparidade (net) de clientes e devedores	(156)	193	
Outros custos de exploração	(404)	(205)	
	<b>(122.092)</b>	<b>(111.554)</b>	
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>10.929</b>	<b>9.188</b>	<b>18,9 %</b>
Amortizações e depreciações	(3.468)	(3.224)	
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>7.461</b>	<b>5.964</b>	<b>25,1 %</b>
Ganhos / (Perdas) financeiras	(1.215)	(491)	
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>6.246</b>	<b>5.473</b>	<b>14,1 %</b>
Imposto sobre o rendimento	(2.822)	(1.727)	
<b>Resultados oper. em continuação</b>	<b>3.424</b>	<b>3.746</b>	<b>-8,6 %</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados oper. descontinuadas</b>	<b>44.031</b>	<b>5.609</b>	<b>685,0 %</b>
Interesses que não controlam	(397)	(438)	
<b>Resultado Líquido Acionistas (RLA)</b>	<b>47.058</b>	<b>8.917</b>	<b>427,7 %</b>
<b>Outras informações :</b>			
Volume de negócios (VN)	132.556	120.399	10,1 %
EBITDA % sobre VN	8,2 %	7,6 %	
RAI % sobre VN	4,7 %	4,5 %	
RLA % sobre VN	35,5 %	7,4 %	

\* Reapresentado - O negócio de *IT Staffing* foi considerado em operações descontinuadas.

Informação de Resultados por SEGMENTOS  
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023

(Milhares de Euros)

	Value Portfolio	Next-Gen	NOVABASE
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<b>Volume de negócios (VN)</b>	56	132.500	132.556
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	(1.711)	12.640	10.929
Amortizações e depreciações	(9)	(3.459)	(3.468)
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	(1.720)	9.181	7.461
Resultados financeiros	(564)	(651)	(1.215)
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	(2.284)	8.530	6.246
Imposto sobre o rendimento	569	(3.391)	(2.822)
<b>Resultados operações em continuação</b>	(1.715)	5.139	3.424
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
Resultados operações descontinuadas	44.031	-	44.031
Interesses que não controlam	(288)	(109)	(397)
<b>Resultado Líquido Acionistas</b>	<b>42.028</b>	<b>5.030</b>	<b>47.058</b>
Outras informações :			
EBITDA % sobre VN	s/s	9,5%	8,2%
RAI % sobre VN	s/s	6,4%	4,7%
RLA % sobre VN	s/s	3,8%	35,5%