

## Informação Privilegiada

### Trading Update 3M22

Lisboa, 5 de maio de 2022

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 29.º-Q do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos primeiros três meses de 2022, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17h30m de Lisboa (GMT+1). Mais informação para o registo poderá ser consultada em [www.novabase.com](http://www.novabase.com).

**María Gil Marín**  
Chief Investors Officer  
Tel: +351 21 3836300  
Fax.: +351 21 3836301  
[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA  
Sociedade com ações admitidas à negociação em mercado regulamentado  
Sede: Av. D. João II, n.º 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa  
Capital Social: € 54.638.425,56  
Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE SERVIÇOS TI**

# 3M22

## TRADING UPDATE

5 de maio de 2022

# Aviso Legal

- Esta apresentação contém declarações sectoriais e prospetivas relativas ao desenvolvimento do negócio da Novabase. Embora essas declarações sejam baseadas nas projeções atuais, julgamentos e expectativas futuras da Novabase, uma série de riscos e incertezas podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Tais riscos e incertezas advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como a situação geral do mercado, fatores macroeconómicos, diretrizes e tendências regulatórias, políticas ou governamentais, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. A informação financeira aqui reportada não foi auditada.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# 3M22

## Perspetivas



**Presidente e CEO**

NOVABASE

### Mensagem do Luís Paulo Salvado

“Os resultados do 1º trimestre de 2022 são claramente positivos e espelham uma boa execução da estratégia. É de realçar o acréscimo de 14% no Volume de Negócios, com especial destaque para o segmento Value Portfolio, com um aumento de 24%.

Reforçámos a equipa com mais 16% de especialistas, contribuindo para a sustentabilidade do nosso crescimento. Dada a feroz competição por talento tecnológico, este é atualmente o maior desafio para todas as empresas que competem nesta área.

No segmento Next-Gen conquistámos novos clientes de referência e consolidámos o negócio nos clientes mais relevantes. Tal foi possível pela elevada especialização das

nossas ofertas, nomeadamente nas áreas *Cognitive* e *Digital*.

O segmento Value Portfolio teve um desempenho notável, estando muito bem posicionado para beneficiar da forte procura no mercado.

Infelizmente, vivemos hoje uma guerra na Europa com consequências trágicas, existindo grande incerteza sobre o evoluir da situação. Não obstante este contexto, iremos manter a execução da estratégia, acreditando nas capacidades da nossa equipa para ultrapassar os desafios que teremos pela frente.”

# 3M22 em Análise

Next-Gen:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Next-Gen com crescimento sólido e sustentado

Next-Gen focado nas ofertas de *Cognitive*, *Digital* e *Agile DevOps* para impulsionar a sua estratégia de crescimento orgânico.

Vitórias comerciais em clientes de referência estão a ocorrer.

Value  
Portfolio:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Value Portfolio regista forte recuperação pós COVID-19 no Volume de Negócios do 1Q 2022

Primeiro trimestre notável, com o Volume de Negócios a crescer a dois dígitos YoY.

Value Portfolio bem posicionado para o crescimento sustentado e para continuar a gerar valor.

<sup>1</sup> Até à data desta apresentação.

<sup>2</sup> Fórum da Escola de Tecnologias e Arquitetura do ISCTE.

<sup>3</sup> Semana Empresarial e Tecnológica.

<sup>4</sup> Semana do Emprego e Empreendedorismo.

<sup>5</sup> Designado como PSI20 até 18 de março de 2022.

Zona de Imprensa

## Novabase nas Notícias<sup>1</sup>

- **Finalista no Prémio AIOps** | A Celfocus está nomeada como melhor solução incorporando inteligência artificial no *FutureNet World 2022*.
- **Parceria com a Vodafone para a Mobile Magazine** | Com o objetivo de discutir o potencial da aplicação de IA na *Digital TV* (ver [www.mobile-magazine.com](http://www.mobile-magazine.com)).
- **Solução eSign apresentada na Irlanda** | A solução de assinatura digital da Celfocus, adotada por referências mundiais nas áreas de Banca e Telecom, foi promovida na Irlanda, em colaboração com a AICEP Portugal Global.
- **Aniversário #24 anos** | A Neotalent, empresa da Novabase dedicada ao negócio de *IT Staffing*, celebrou o seu aniversário este mês de janeiro.
- **A criar uma 'Marca do Empregador'** | Só este trimestre, a Novabase participou em múltiplas iniciativas, de norte a sul de Portugal: SEI'22 da Universidade do Minho, FISTA22<sup>2</sup>, Semana da Empregabilidade do Politécnico de Setúbal, SINFO 29, SET<sup>3</sup> e JEEC 2022 - Jornadas da Engenharia Eletrónica e de Computadores do IST, S2E<sup>4</sup> do Politécnico de Leiria e Feira de Emprego da UAlg, entre outros.
- **Nomeações para prémios HR Portugal 2022** | A Celfocus é finalista nas categorias de Academias/Formação, *Onboarding* e Inovação e Gestão de Pessoas.
- **Programa 'Acting with a purpose'** | A Novabase uniu-se para a doação de fundos e recolha de bens e dando aos seus colaboradores tempo para voluntariado na iniciativa *#standwithukraine*. Adicionalmente, as nossas equipas disponibilizaram-se para o acolhimento e integração de refugiados ucranianos nas geografias onde operamos.
- **A impulsionar o talento feminino** | A Neotalent é o principal patrocinador da equipa jovem de voleibol feminino da Nova SBE (*School of Business and Economics*).
- **Novabase saiu do PSI<sup>5</sup> a 18 de março** | Devido ao novo requisito de limite inferior de *market cap free float* de 100 M€ do Índice PSI.

# Indicadores Financeiros



Performance 3M22

## Crescimento a dois dígitos

- Volume de Negócios cresceu 14% YoY, com o Next-Gen a representar 73%
- 58% do Volume de Negócios gerado fora de Portugal
- Europa & MO representam 93% do Volume de Negócios Internacional do Next-Gen
- 87% das Receitas do Next-Gen realizadas em clientes *Top Tier*
- Posição sólida de Net Cash de 55,5 M€
- Base de Talento do Next-Gen aumentou 17% YoY
- Remuneração acionista de 0,43 €/ação a ser votada na próxima AGA



# Volume de Negócios cresceu 14% YoY, com o Next-Gen a representar 73%

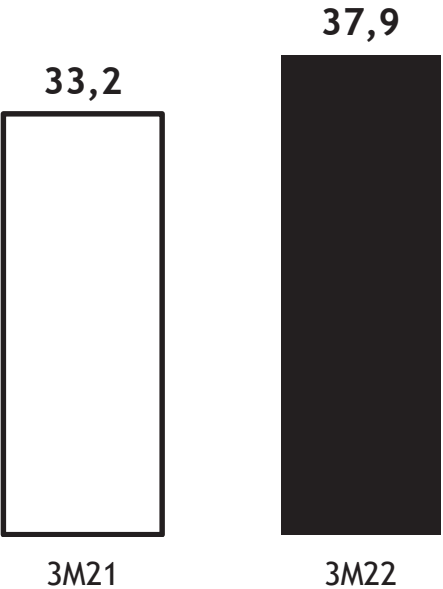
Não foram observados impactos relevantes da pandemia de COVID-19 nem do conflito na Ucrânia nos 3M22, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio.

# Indicadores Chave

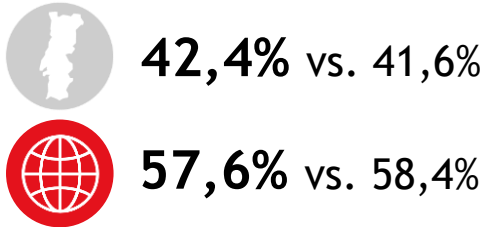


## Volume de Negócios

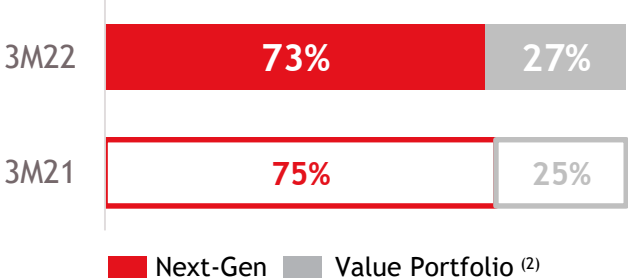
Volume de Negócios



Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

(2) Value Portfolio inclui *holding / shared services*.

# Indicadores Chave

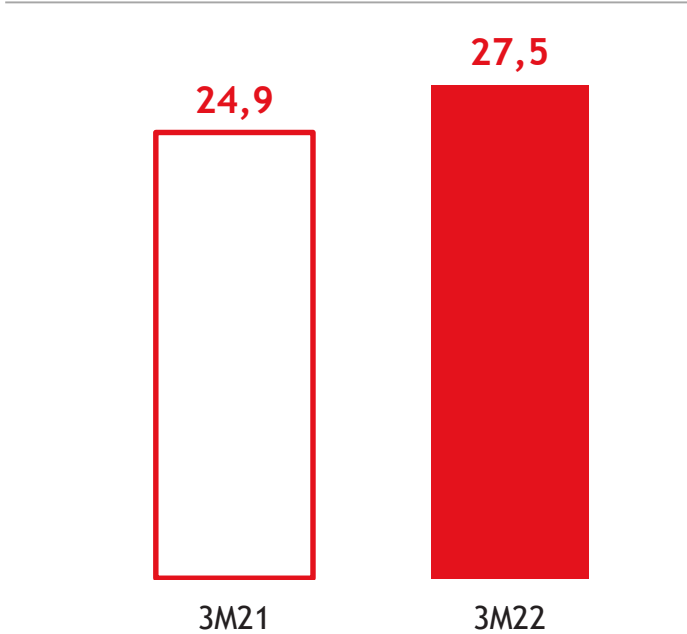
## Next-Gen regista crescimento do *Topline* a dois dígitos, +11% YoY

Crescimento 100% orgânico.

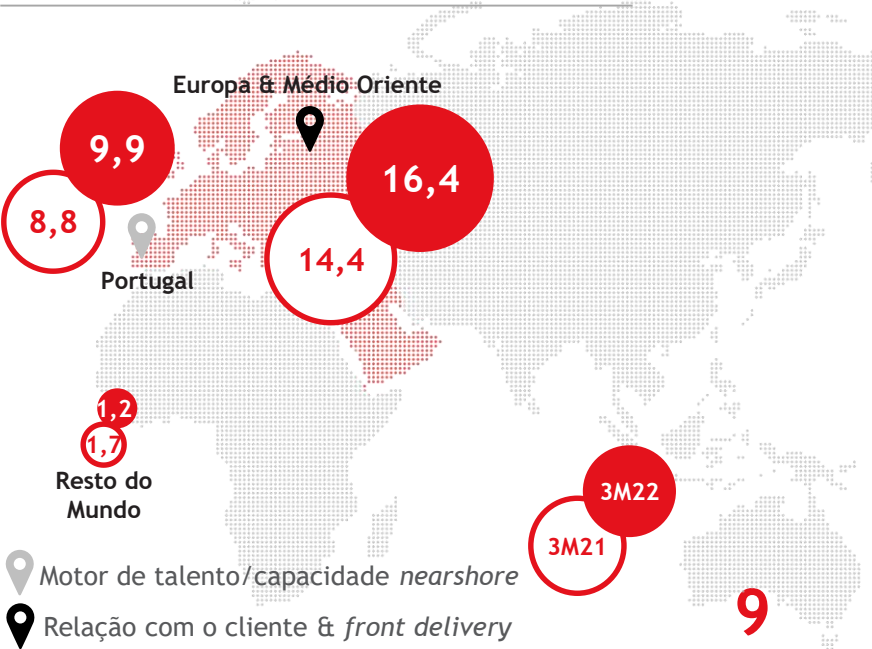
O Volume de Negócios internacional cresceu 9% YoY e representa 64% do Volume de Negócios total do Next-Gen.

Os mercados-alvo Europa & MO representaram 93% do negócio internacional do segmento, aumentando 14% YoY, enquanto a exposição a África continuou a diminuir (-33% YoY).

Volume de Negócios



Volume de Negócios por Geografia



Segmento Next-Gen

# Indicadores Chave

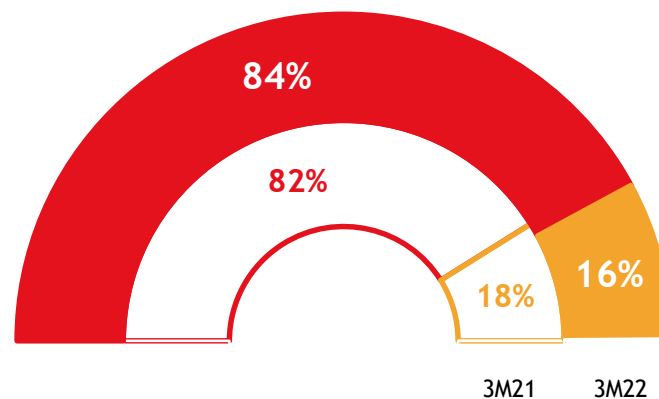


Segmento Next-Gen

NOVABASE

## Abordagem Multi Indústria, mas domínio Telco

Volume de Negócios por Indústria (%)

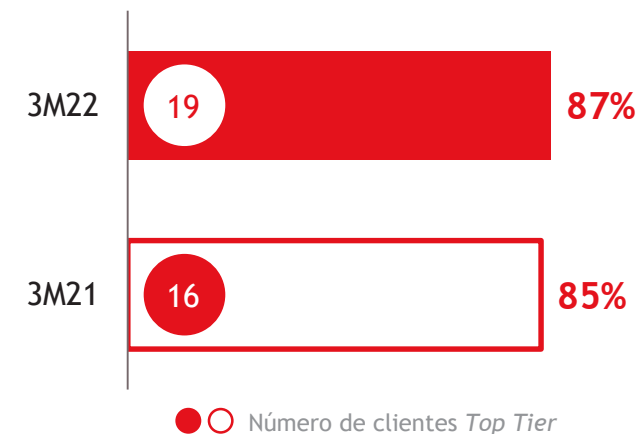


■ Telco ■ Serviços Financeiros

## Volume de Negócios de clientes *Top Tier* cresceu 19% YoY

Next-Gen focado na construção de relações de longo prazo e na conquista de novos clientes comprometidos com o digital.

% Volume de Negócios de clientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



● ○ Número de clientes *Top Tier*

O número total de clientes nos 3M22 aumentou para 110 (109 nos 3M21).

(1) Clientes *Top Tier* (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

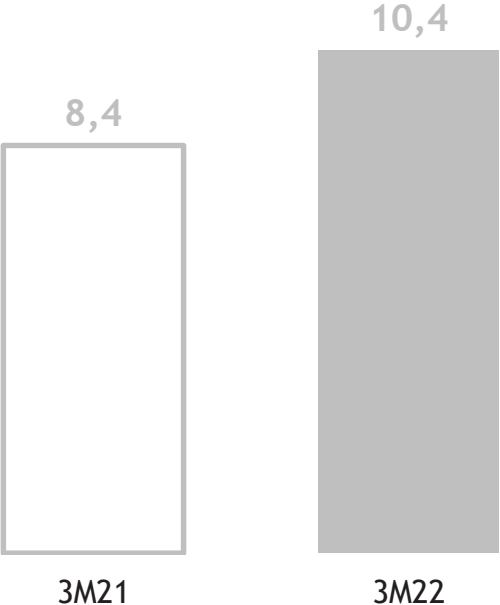
# Indicadores Chave

## Value Portfolio recuperado a 100% regista crescimento de 24% YoY do *Topline*

Apesar de algum ‘efeito de base’ devido a um 1Q21 afetado pela COVID-19 e *lockdowns*, o negócio de *IT Staffing* teve um primeiro trimestre notável, superando o recorde pré-pandemia dos 3M20 (+12%).

41% do Volume de Negócios do Value Portfolio foi gerado fora de Portugal.

Volume de Negócios



Segmento Value Portfolio

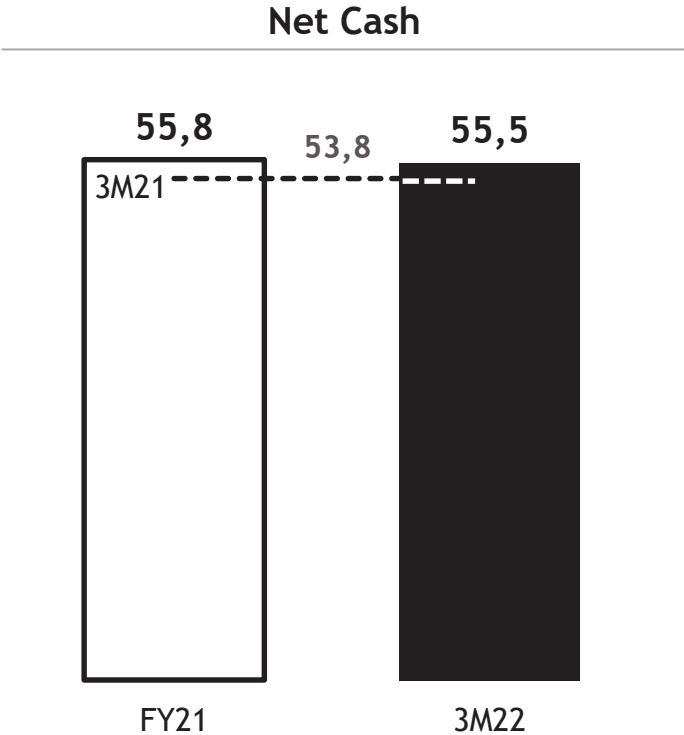
# Indicadores Chave



Net Cash

## Posição sólida de Net Cash de 55,5 M€...

... para responder aos próximos compromissos de remuneração acionista e apoiar iniciativas estratégicas.



Net Cash em linha com o FY21 e 1,7 M€ acima YoY, derivado principalmente das atividades operacionais.

3,0 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que Não Controlam (Vs. 3,1 M€ no FY21).

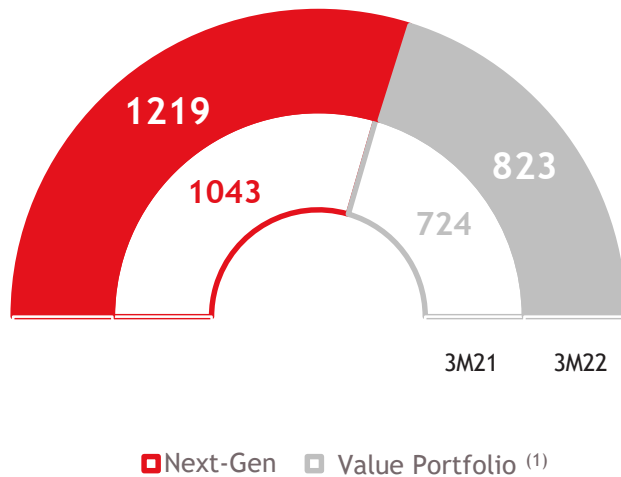
# Indicadores Chave



## Talento

## Base de Talento cresceu 16% YoY e 9% no Trimestre

### Número médio de Colaboradores



- (1) Inclui *holding / shared services* com 72 colaboradores nos 3M22 (79 nos 3M21).
- (2) Determinado pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores, dos últimos 12 meses.

*Pool* de talento de 2042 colaboradores nos 3M22 (Vs. 1767 nos 3M21 e 1866 no FY21).

A distribuição por segmento evidencia um aumento de 17% no Next-Gen, em linha com a aposta estratégica de reforçar a nossa base de talento.

A rotatividade *ttm* <sup>(2)</sup> do Next-Gen é 22,2% (Vs. 12,7% nos 3M21). Esta evolução reflete a correção do valor atipicamente baixo registado nos 3M21 (que incorpora alguns efeitos COVID-19) e as novas dinâmicas do mercado laboral motivadas pela competição feroz por talento escasso.

# Indicadores Chave



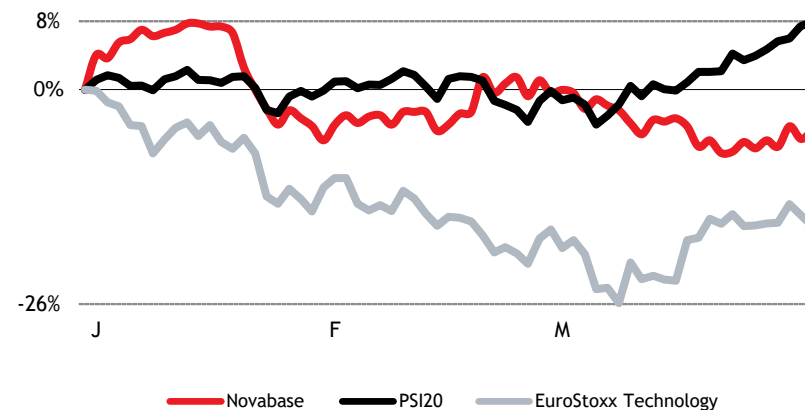
## Mercado Bolsista

## Remuneração de 0,43 €/ação a ser votada

O CA propôs à AGA de 2021 uma remuneração acionista de 0,43 €/ação, ligeiramente acima de metade do valor a pagar até 2023 de acordo com o compromisso do *Update* Estratégico 2019+.

A ação da Novabase desvalorizou 5% nos 3M22 - seguindo a tendência de queda das bolsas mundiais, provavelmente refletindo a situação na Ucrânia - ainda assim, menos do que a perda de 17% do Índice EuroStoxx Technology, enquanto o PSI valorizou 8%.

### Novabase e o Mercado



A Novabase deixou o PSI a 18 março, onde negociava desde 23 de março de 2020, em resultado do novo limite inferior do *free float* de capitalização bolsista de 100 M€.

O *price target* médio divulgado pelos analistas é 6,35 €, com recomendação unânime de compra. O *upside* médio é 31%.

Nos 3M22 a Novabase adquiriu 108 mil ações ao abrigo do programa de recompra. A 31 de março de 2022, a Novabase detém 807.495 ações próprias (2,57% do seu capital social).

A Capitalização Bolsista no final dos 3M22 é de 152,6 M€, com um *Price to Sales ttm* de 1,10x.

A *Free Float Velocity* <sup>(1)</sup> foi 29% (35% nos 3M21).

(1) Considerando 35% de *free float* nos 3M22 e 40% nos 3M21, calculado de acordo com os critérios da Euronext.

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários.

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação no 3M22 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY21	3M22
Caixa e equivalentes a caixa	68.431	66.828
Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup>	3.581	3.924
Dívidas a Inst. de crédito - Não Correntes	(9.400)	(9.100)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(6.800)	(6.200)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>55.812</b>	<b>55.452</b>

	FY21	3M22
Nº ações próprias em carteira	699.480	807.495
Cotação no último dia (€)	5,120	4,860
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>3.581</b>	<b>3.924</b>

(1) Determinado pela multiplicação do nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



**Em cumprimento das orientações da ESMA**



# NEXT-GEN

## EMPRESA DE SERVIÇOS TI



### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 54.638.425,56 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL



### Relação com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Relatório disponível no site:  
[www.novabase.com](http://www.novabase.com)



### Próximos Eventos

**Assembleia Geral de Acionistas**  
24 de maio (15h00)

**Roadshows**  
Kepler Autumn Conference:  
13-15 setembro (a confirmar)

**Resultados 6M22**  
29 de julho (após fecho de mercado)

# NOVABASE