

## Informação Privilegiada

### Resultados 12M22

Lisboa, 16 de fevereiro de 2023

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 29.º-Q do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos doze meses de 2022, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17h00m de Lisboa (GMT). Mais informação para o registo poderá ser consultada em [www.novabase.com](http://www.novabase.com).

**María Gil Marín**  
Chief Investors Officer  
Tel: +351 21 3836300  
Fax.: +351 21 3836301  
[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA  
Sociedade com ações admitidas à negociação em mercado regulamentado  
Sede: Av. D. João II, nº 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa  
Capital Social: € 32.971.463,70  
Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE SERVIÇOS TI**

# FY22

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

16 de fevereiro de 2023

# Aviso Legal

- Esta apresentação contém declarações sectoriais e prospetivas relativas ao desenvolvimento do negócio da Novabase. Embora essas declarações sejam baseadas nas projeções atuais, julgamentos e expectativas futuras da Novabase, uma série de riscos e incertezas podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Tais riscos e incertezas advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como a situação geral do mercado, fatores macroeconómicos, diretrizes e tendências regulatórias, políticas ou governamentais, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. A informação financeira aqui reportada não foi auditada.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# FY22

## Perspetivas



**Presidente e CEO**

## Mensagem do Luís Paulo Salvado

“Os resultados de 2022 da Novabase relevam um bom desempenho, suportado por uma execução bem-sucedida da nossa estratégia.

No que diz respeito aos indicadores financeiros, há a destacar:

- O aumento do Volume de Negócios em 18%, impulsionado pelo crescimento de 25% nas operações internacionais, as quais representam 61% do nosso negócio total.
- O EBITDA cresceu 10%, pressionado por custos associados à expansão internacional e pelos crescentes custos de mão-de-obra.
- O Resultado Líquido subiu 2%, impactado por custos financeiros e impostos mais elevados.
- O Net Cash diminuiu 16 M€ principalmente devido à remuneração acionista (13 M€) e ao aumento do

*working capital* (8 M€).

- O retorno acionista total foi de -13% influenciado pela conjuntura macroeconómica, especialmente no setor das TI.

Em relação aos segmentos de negócio, é de realçar:

- O crescimento notável de 24% no Value Portfolio, beneficiando das condições favoráveis no mercado.
- A rápida expansão internacional do Next-Gen - uns assinaláveis 22% - causando dificuldades em alguns projetos no Médio Oriente que se manterão ainda durante 2023.

As perspetivas para este ano são de grande incerteza, com uma ameaça latente de recessão nos nossos principais mercados-alvo na Europa.

# FY22

# Perspetivas



**Presidente e CEO**

## Mensagem do Luís Paulo Salvado

Relativamente ao *guidance* para 2023 (definido no Strategy Update 2019+), é altamente improvável que o Next-Gen atinja os objetivos então definidos. Como anteriormente já divulgado, a pandemia atrasou a execução da estratégia em pelo menos 2 anos. Apesar do bom desempenho orgânico, não é exequível atingirmos o objetivo de Volume de Negócios sem aquisições. Adicionalmente, os custos para a internacionalização em maior escala, a inflação salarial e os investimentos necessários para reposicionar algumas ofertas continuarão a pressionar a rentabilidade.

No que respeita à remuneração acionista, o Conselho de Administração mantém a intenção de pagar os remanescentes 0,42 € (dos 1,5 € definidos para o período 2019-23) até ao final do ano.

Em resumo:

- Tivemos um bom ano e deixo aqui o nosso agradecimento à equipa que arduamente trabalhou para isso.
- Confiamos na nossa estratégia e no talento das nossas pessoas para a concretizar.
- Existe enorme incerteza, e demorará mais tempo do que antecipado para atingirmos os nossos objetivos.

Neste contexto e considerando o balanço da empresa, o Conselho de Administração aprovou uma Oferta Pública de Aquisição de ações próprias até 20% do capital, criando uma oportunidade adicional de remuneração para os acionistas.”

# FY22 em Análise

Next-Gen:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Next-Gen continua a crescer

O Volume de Negócios cresceu a dois dígitos YoY e as receitas internacionais atingiram um máximo histórico, totalmente orgânico.

Next-Gen focado nas ofertas de *Cognitive*, *Digital* e *Agile DevOps* para impulsionar a sua estratégia de crescimento e no seu motor de talento.

Value  
Portfolio:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Value Portfolio regista um crescimento notável

Um ano assinalável para o negócio de *IT Staffing*, com o Volume de Negócios a crescer a dois dígitos YoY.

Value Portfolio bem posicionado para o crescimento sustentado e para continuar a gerar valor.

<sup>1</sup> Até à data desta apresentação.

<sup>2</sup> Fórum da Escola de Tecnologias e Arquitetura do ISCTE.

<sup>3</sup> Semana Empresarial e Tecnológica.

<sup>4</sup> Jornadas da Engenharia Eletrónica e de Computadores.

Zona de Imprensa

## Novabase nas Notícias<sup>1</sup>

- **Prémio de Melhor Empresa na área de 'Employer Brand'** | A Celfocus foi distinguida nos Prémios Teamlyzer.
- **Prémio de Melhor Programa de Transformação Digital** | A Celfocus foi reconhecida na *Middle East Telecoms World Conference*, em parceria com soluções da stc, Jawwy.
- **Prémio AIOps** | A Celfocus foi finalista como melhor solução incorporando inteligência artificial no *FutureNet World 2022*.
- **Parceria com PcVue** | A Neotalent Espanha foi reconhecida como revendedor e parceiro integrador de sistema certificado.
- **Solução eSign da Celfocus apresentada na Irlanda** | Com a AICEP Portugal Global.
- **Certificações pela APCER** | A Celfocus obteve as certificações ISO/IEC 27001 (Segurança da Informação) e ISO/IEC 27701 (Informação Privada).
- **Wellbeing Awards 2022 da Workwell** | A Celfocus venceu título '*Healthiest Company*'.
- **Patrocínios do Arch Summit, Cordacon e Total Telecom Congress** | A Celfocus apoiou eventos internacionais de referência focados em temas que impactam a economia digital, inovação em tecnologias de última geração e o mercado das telecomunicações.
- **A criar uma 'Marca do Empregador'** | A Novabase participou em múltiplas iniciativas, p. ex. FISTA22<sup>2</sup>, SINFO 29, SET<sup>3</sup> e JEEC 2022<sup>4</sup> do IST, e UAlg *Careers Fair*, entre outras.
- **Programa 'Acting with a purpose'** | A Novabase promoveu a doação de fundos e bens e dando aos seus colaboradores tempo para voluntariado na iniciativa #standwithukraine.
- **Responsabilidade social** | A Neotalent doou mais de 100 cabazes de bens à CASA, uma associação Portuguesa que apoia pessoas sem-abrigo e famílias carenciadas.
- **A impulsionar o talento feminino** | A Neotalent é o principal patrocinador da equipa jovem de voleibol feminino da Nova SBE (*School of Business and Economics*).
- **Patrocínio do FST11** | A Celfocus é o principal patrocinador do primeiro veículo da equipa do IST com capacidades autónomas e não autónomas.
- **Novabase saiu do PSI a 18 de março** | Devido ao novo requisito de limite inferior de *market cap free float* de 100 M€ do Índice PSI.
- **Novabase paga 0,43 €/ação aos acionistas** | Na sequência da operação de redução de capital social da Empresa de 54,6 milhões de euros para 33,0 milhões de euros. **7**

# Indicadores Financeiros



Performance FY22

## Forte crescimento do *Topline*

- Volume de Negócios cresceu 18% YoY, com o Next-Gen a representar 74%
- 61% do Volume de Negócios gerado fora de Portugal, com o Next-Gen a crescer a dois dígitos, +22% YoY
- Europa & MO representam 93% do Volume de Negócios Internacional do Next-Gen
- # Clientes *Top Tier* do Next-Gen cresceu 16% YoY
- EBITDA aumentou 10% YoY
- Resultado Líquido subiu 2% YoY, para um Resultado por Ação total de 0,29 €
- Posição sólida de Net Cash de 39,5 M€, após pagamento de 0,43 €/ação
- Base de Talento aumentou 13% YoY
- Retorno Acionista Total de -13% no FY22

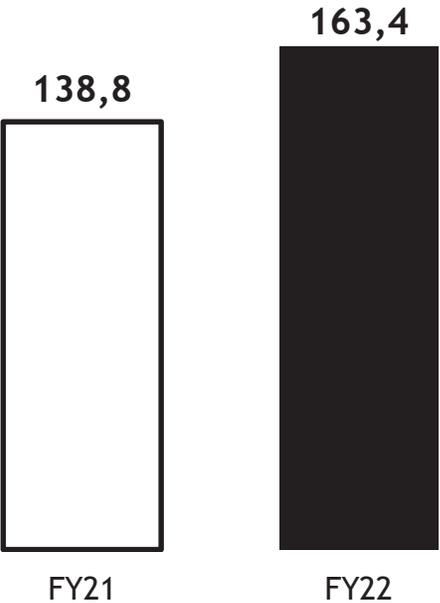
# Indicadores Chave

## Volume de Negócios cresceu 18% YoY, com o Next-Gen a representar 74%

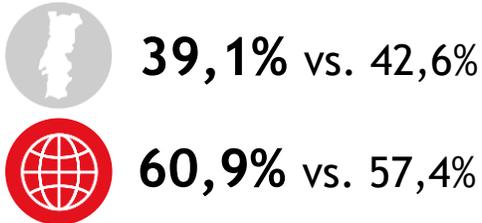
O Volume de Negócios internacional totalizou aproximadamente 100 M€, +25% YoY.

Não foram observados impactos relevantes da pandemia de COVID-19 nem do conflito na Ucrânia em 2022, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio.

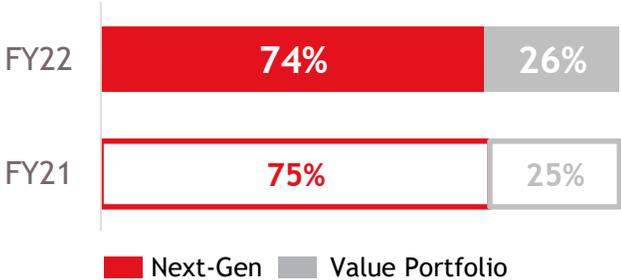
Volume de Negócios



Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.



## Volume de Negócios

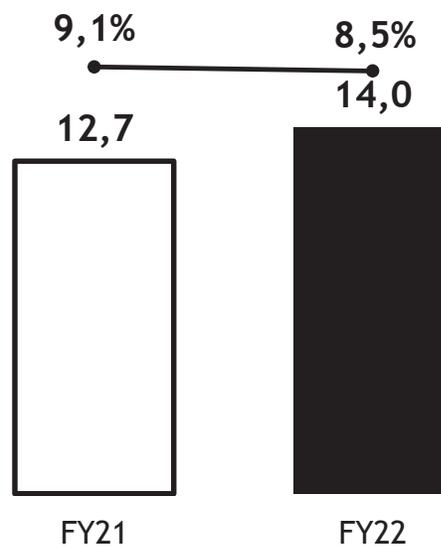
# Indicadores Chave



EBITDA

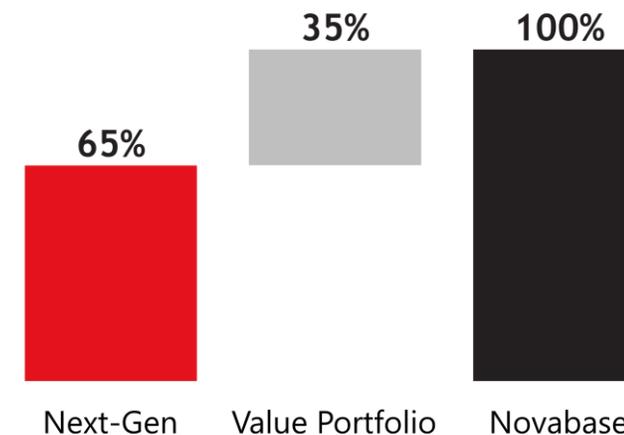
## EBITDA aumentou 10% YoY

EBITDA (1)



— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



(1) Desde 1 de janeiro de 2022, os *Shared Services* integram o segmento Next-Gen, por força da fusão da Novabase Serviços na Celfocus. O EBITDA dos *Shared Services* no FY21 foi 1,0 M€.

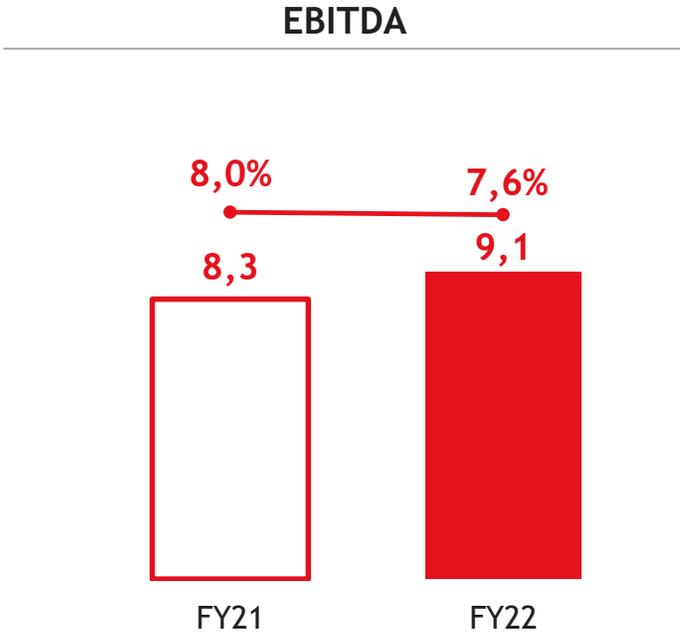
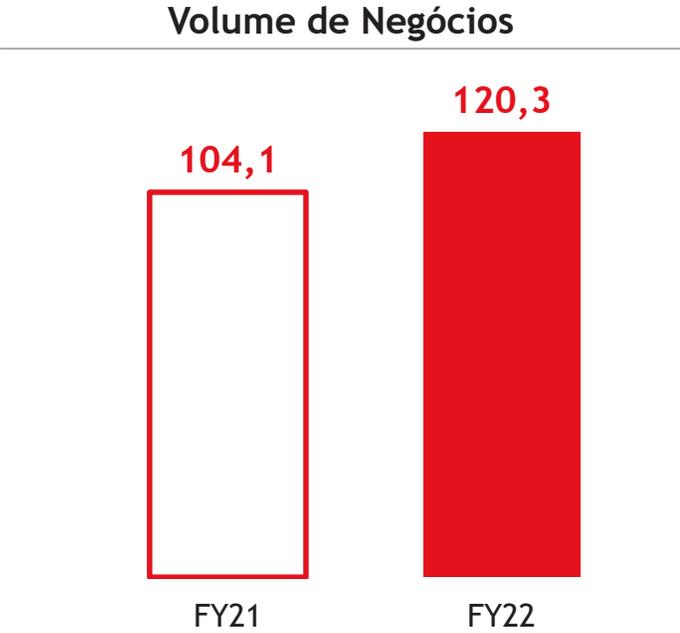
# Indicadores Chave

## Volume de Negócios do Next-Gen cresceu 16% YoY...

Crescimento 100% orgânico.

## ... com EBITDA acima 10% YoY

Investimento contínuo em iniciativas estratégicas e de talento e desafios de entrega no MO impactaram a rentabilidade.



Segmento Next-Gen

— Margem EBITDA

# Indicadores Chave

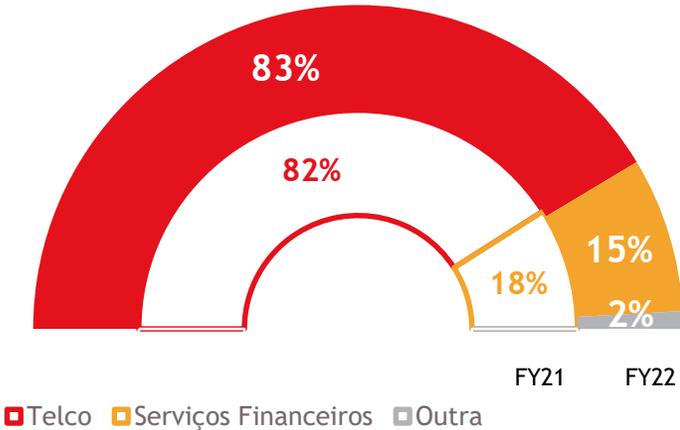
## Recorde anual nas Receitas internacionais

Entrada em novos clientes de outras indústrias com ofertas estratégicas, mas ainda domínio Telco.

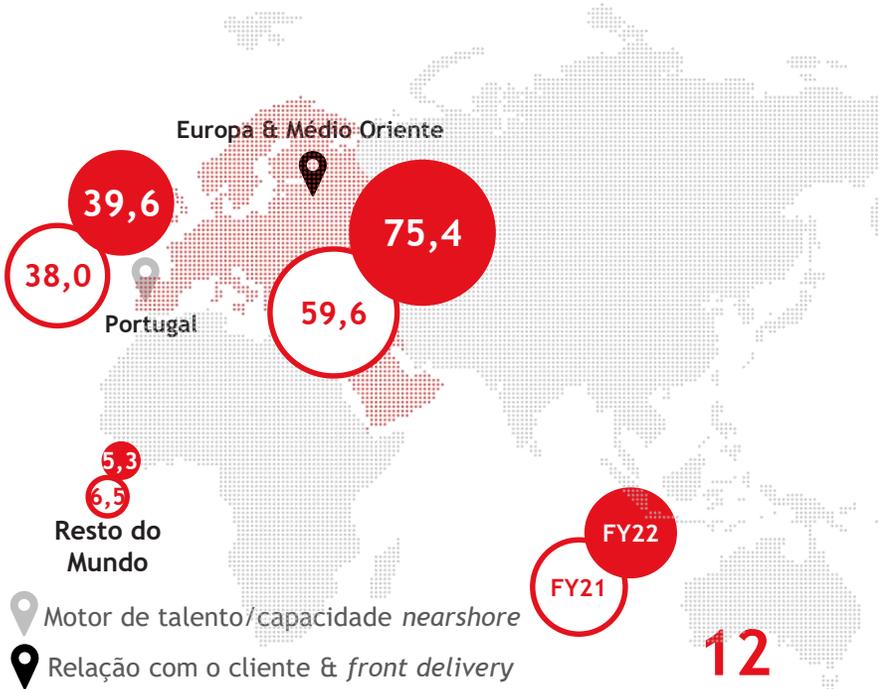
O negócio internacional cresceu 22% YoY e representa mais de 2/3 do Volume de Negócios total do Next-Gen.

Os mercados-alvo Europa & MO representaram 93% das operações internacionais do segmento, um aumento de 26% YoY.

Volume de Negócios por Indústria (%)



Volume de Negócios por Geografia



Segmento Next-Gen

# Indicadores Chave

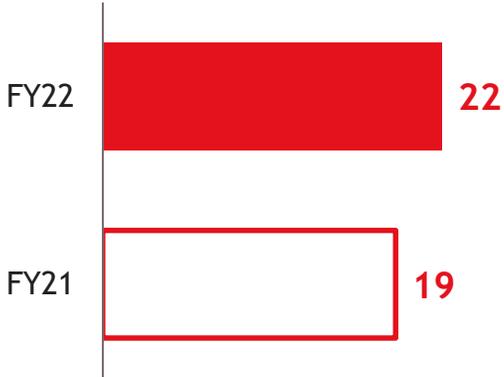
## # Clientes *Top Tier* cresceu 16% YoY...

... em resultado das vitórias comerciais que têm vindo a ocorrer.



### Segmento Next-Gen

Clientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



% Volume de Negócios de clientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



O número total de clientes no FY22 é de 111 (112 no FY21).

(1) Clientes *Top Tier* (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

# Indicadores Chave



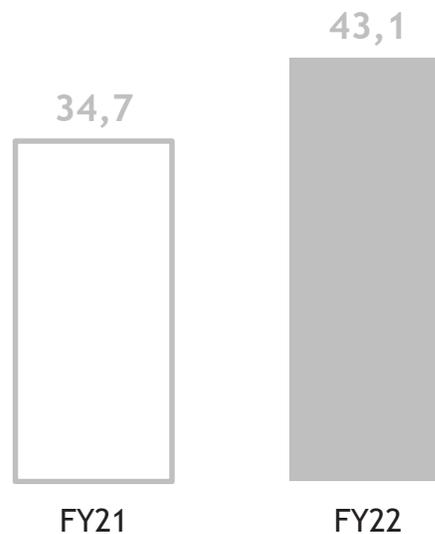
Segmento  
Value Portfolio

NOVABASE

**Value Portfolio  
cresceu a dois dígitos  
no *Topline*, +24% YoY**

Crescimento notável impulsionado sobretudo pelas operações internacionais.

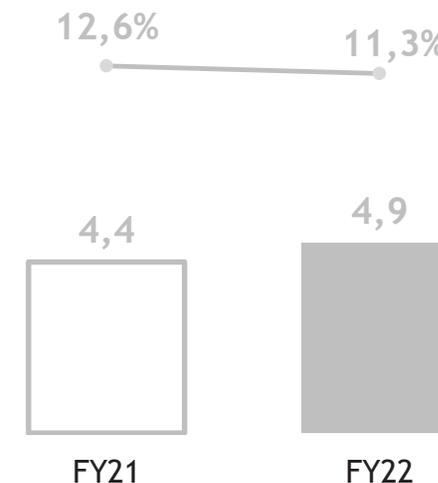
Volume de Negócios



**EBITDA de 4,9 M€,  
+11% YoY**

Margem EBITDA de dois dígitos.

EBITDA



— Margem EBITDA

# Indicadores Chave

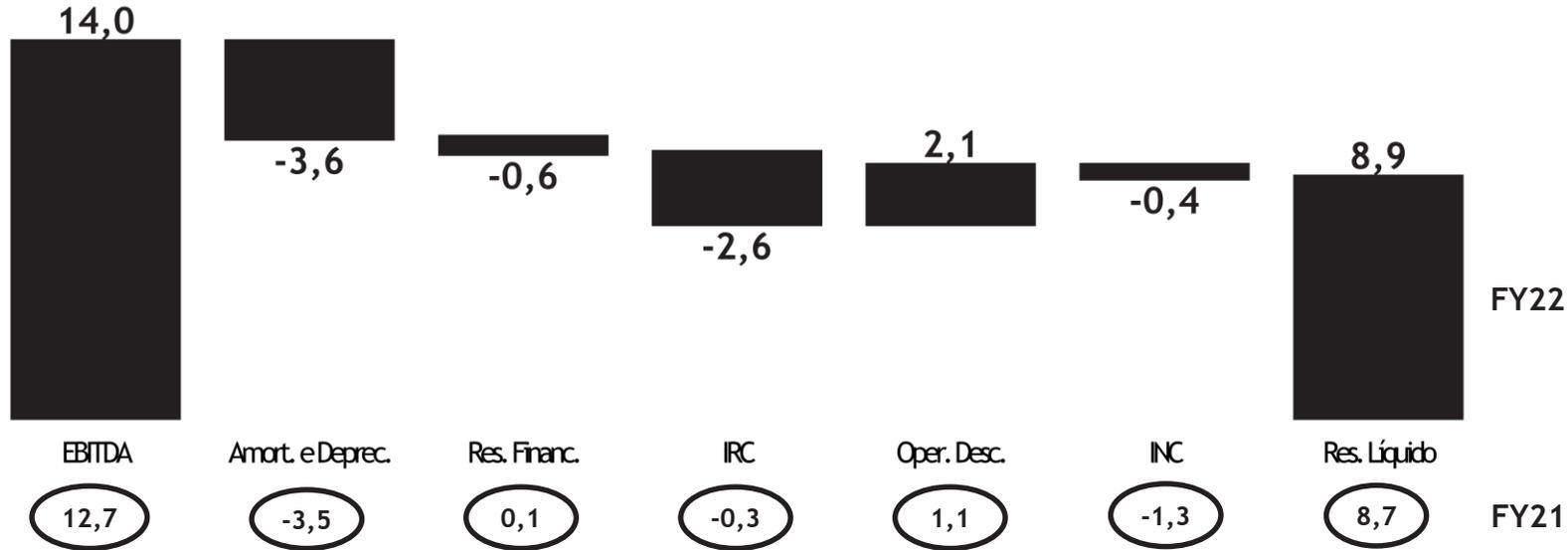
## Resultado Líquido subiu 2% YoY, para um Resultado por Ação total de 0,29 €

Res. financeiros caíram 0,6 M€ YoY, fruto do menor nível de revalorizações na carteira dos FCR. Variação no IRC de -2,3 M€ YoY, reflete a queda dos incentivos fiscais ao I&D (SIFIDE) registados. Operações descontinuadas aumentaram 1,1 M€ YoY, fundamentalmente devido ao ajustamento à mais-valia na venda da Collab (*earn-out* do segundo ano e arbitragem do *holdback*). Evolução dos INC (+0,8 M€ YoY) associada à evolução dos resultados das operações estrangeiras.



### EBITDA para Resultado Líquido

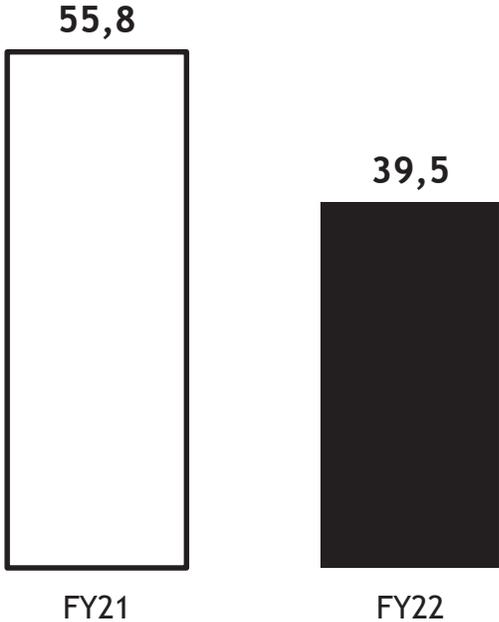
EBITDA para Resultado Líquido



# Posição sólida de Net Cash de 39,5 M€...

... após pagamento de 0,43 €/ação.

Net Cash



Consumo de *cash* de 3,3 M€ em 2022, excluindo o pagamento de 13,1 M€ de remuneração acionista, sobretudo devido ao investimento significativo em *working capital*.

3,2 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que Não Controlam (Vs. 3,1 M€ no FY21).

# Indicadores Chave



Net Cash

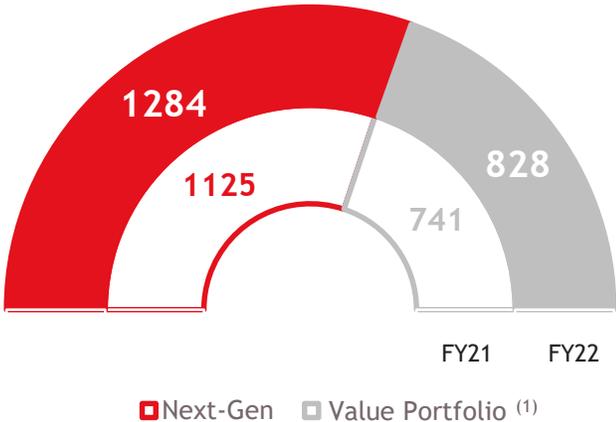
# Indicadores Chave



## Talento

## Base de Talento aumentou 13% YoY

Número médio de Colaboradores



Pool de talento atingiu 2112 colaboradores no FY22 (Vs. 1866 no FY21).

A pool de talento do Next-Gen cresceu 8% YoY, excluindo a equipa de *shared services* absorvida pela Celfocus, principal empresa do Next-Gen, em 2022.

A rotatividade ttm (2) do Next-Gen reduziu para 18,2% (21,6% no FY21), com a liderança focada na gestão da atual escassez de talento.

(1) Inclui equipa de *shared services* com 60 colaboradores no FY21.  
(2) Determinado pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores, dos últimos 12 meses.

# Indicadores Chave



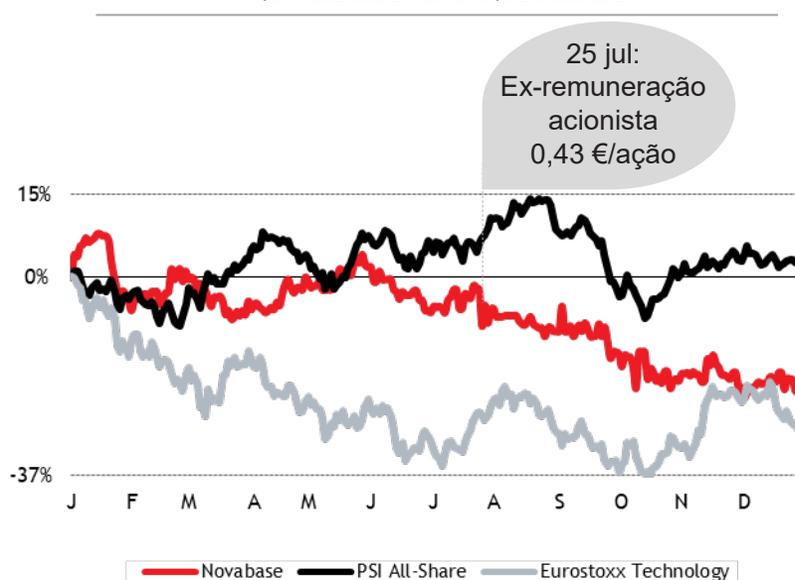
## Mercado Bolsista

## Retorno Acionista Total de -13% no FY22

As pressões inflacionistas e a volatilidade nos mercados financeiros, alimentadas pela guerra na Ucrânia, agitaram as principais bolsas em 2022. Com efeito, a ação da Novabase caiu 21% no FY22, enquanto o índice PSI All-Share valorizou 2% e o índice EuroStoxx Tech recuou 28%.

Em 2022, a Novabase pagou 0,43 €/ação a acionistas, na sequência da operação da redução de capital social da Empresa, e o CA mantém a intenção de distribuir, até final de 2023, os 0,42 €/ação ainda por pagar de acordo com a Estratégia 2019+.

### Novabase e o Mercado



O *price target* médio divulgado pelos analistas é 6,30 €, com recomendação unânime de compra. O *upside* médio é 56%.

Durante 2022 a Novabase adquiriu 1.348 mil ações. A 31 de dezembro de 2022, a Novabase detém 2.047.413 ações próprias (6,52% do seu capital social).

A Capitalização Bolsista no final de 2022 é de 126,9 M€, com um *Price to Sales* ttm de 0,83x.

A *Free Float Velocity* <sup>(1)</sup> foi 49% (32% no FY21).

O CA aprovou uma Oferta Pública de Aquisição de ações próprias até 20% do capital, criando uma oportunidade adicional de remuneração para os acionistas.

(1) Considerando 35% de *free float* em ambos os períodos, calculado de acordo com os critérios da Euronext.



## Alternative Performance Measures

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários.

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação no FY22 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY21	FY22
Caixa e equivalentes a caixa	68.431	40.617
Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup>	3.581	8.272
Dívidas a Inst. de crédito - Não Corrente	(9.400)	(5.200)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(6.800)	(4.200)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>55.812</b>	<b>39.489</b>

	FY21	FY22
Nº ações próprias em carteira	699.480	2.047.413
Cotação no último dia (€)	5,120	4,040
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>3.581</b>	<b>8.272</b>

(1) Determinado pela multiplicação do nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.

# NEXT-GEN

## EMPRESA DE SERVIÇOS TI



### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 32.971.463,70 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL



### Relação com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
investor.relations@novabase.com

Relatório disponível no site:  
[www.novabase.com](http://www.novabase.com)



### Próximos Eventos

**Assembleia Geral Extraordinária de Acionistas**  
13 de março (15h00)

**Trading Update 3M23**  
4 de maio (após fecho de mercado)

**Assembleia Geral de Acionistas**  
24 de maio (15h00)

# NOVABASE

**Demonstração da Posição Financeira Consolidada  
em 31 de dezembro de 2022**

	31.12.22	31.12.21
	(Milhares de Euros)	
<b>ATIVO</b>		
Ativos fixos tangíveis	1.918	1.996
Ativos intangíveis	11.935	11.873
Ativos sob direito de uso	3.253	4.844
Investimentos financeiros	13.961	13.775
Ativos por impostos diferidos	8.826	9.443
Outros ativos não correntes	1.706	1.997
<b>Total de Ativos Não Correntes</b>	<b>41.599</b>	<b>43.928</b>
Inventários	-	7
Clientes e acréscimos de proveitos	55.528	42.456
Devedores e despesas antecipadas	10.866	10.210
Instrumentos financeiros derivados	763	16
Caixa e equivalentes a caixa	40.617	68.431
<b>Total de Ativos Correntes</b>	<b>107.774</b>	<b>121.120</b>
Ativos operações em continuação	149.373	165.048
Ativos operações descontinuadas	268	396
<b>Total do Ativo</b>	<b>149.641</b>	<b>165.444</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>		
Capital social	32.971	54.638
Ações próprias	(2.150)	(1.217)
Prêmios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	16.436	3.235
Resultado líquido	8.917	8.706
Capital Próprio atribuível aos acionistas	56.400	65.588
Interesses que não controlam	10.827	10.361
<b>Total do Capital Próprio</b>	<b>67.227</b>	<b>75.949</b>
<b>PASSIVO</b>		
Instituições de crédito	5.200	9.400
Responsabilidades com locações	1.114	3.017
Provisões para riscos e encargos	3.047	3.391
Outros passivos não correntes	363	2.120
<b>Total de Passivos Não Correntes</b>	<b>9.724</b>	<b>17.928</b>
Instituições de crédito	4.200	6.800
Responsabilidades com locações	2.737	2.783
Fornecedores	7.015	4.508
Credores e acréscimos de custos	36.503	33.363
Instrumentos financeiros derivados	260	71
Proveitos diferidos	20.007	19.711
<b>Total de Passivos Correntes</b>	<b>70.722</b>	<b>67.236</b>
<b>Total de Passivos oper. em continuação</b>	<b>80.446</b>	<b>85.164</b>
<b>Total de passivos oper. descontinuadas</b>	<b>1.968</b>	<b>4.331</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>82.414</b>	<b>89.495</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>149.641</b>	<b>165.444</b>
Net Cash	39.489	55.812

**Demonstração dos Resultados Consolidados  
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2022**

	31.12.22	31.12.21	Var. %
	(Milhares de Euros)		
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<i>Proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	163.405	138.788	
Proveitos suplementares e subsídios	133	168	
Outros proveitos de exploração	328	241	
	<b>163.866</b>	<b>139.197</b>	
<i>Custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(53.596)	(41.518)	
Gastos com o pessoal	(96.465)	(85.913)	
(Provisões) / anulação de provisões	344	1.839	
Imparidade (net) de clientes e devedores	105	(272)	
Outros custos de exploração	(303)	(666)	
	<b>(149.915)</b>	<b>(126.530)</b>	
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>13.951</b>	<b>12.667</b>	<b>10,1 %</b>
Amortizações e depreciações	(3.559)	(3.521)	
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>10.392</b>	<b>9.146</b>	<b>13,6 %</b>
Ganhos / (Perdas) financeiras	(559)	63	
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>9.833</b>	<b>9.209</b>	<b>6,8 %</b>
Imposto sobre o rendimento	(2.617)	(293)	
<b>Resultados oper. em continuação</b>	<b>7.216</b>	<b>8.916</b>	<b>-19,1 %</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados oper. descontinuadas</b>	<b>2.139</b>	<b>1.060</b>	<b>101,8 %</b>
Interesses que não controlam	(438)	(1.270)	
<b>Resultado Líquido Acionistas (RLA)</b>	<b>8.917</b>	<b>8.706</b>	<b>2,4 %</b>
<b>Outras informações :</b>			
Volume de negócios (VN)	163.405	138.788	17,7 %
EBITDA % sobre VN	8,5 %	9,1 %	
RAI % sobre VN	6,0 %	6,6 %	
RLA % sobre VN	5,5 %	6,3 %	

**Informação de Resultados por SEGMENTOS  
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2022**

(Milhares de Euros)

	Value Portfolio	Next-Gen	NOVABASE
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<b>Volume de negócios (VN)</b>	<b>43.107</b>	<b>120.298</b>	<b>163.405</b>
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>4.856</b>	<b>9.095</b>	<b>13.951</b>
Amortizações e depreciações	(358)	(3.201)	(3.559)
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>4.498</b>	<b>5.894</b>	<b>10.392</b>
Resultados financeiros	30	(589)	(559)
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>4.528</b>	<b>5.305</b>	<b>9.833</b>
Imposto sobre o rendimento	(1.501)	(1.116)	(2.617)
<b>Resultados operações em continuação</b>	<b>3.027</b>	<b>4.189</b>	<b>7.216</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados operações descontinuadas</b>	<b>2.139</b>	-	<b>2.139</b>
Interesses que não controlam	(438)	-	(438)
<b>Resultado Líquido Acionistas</b>	<b>4.728</b>	<b>4.189</b>	<b>8.917</b>
Outras informações :			
EBITDA % sobre VN	11,3%	7,6%	8,5%
RAI % sobre VN	10,5%	4,4%	6,0%
RLA % sobre VN	11,0%	3,5%	5,5%